HUB DE DEFENSA

DE EXTREMADURA

PLAN BALUARTIA

PLAN REGIONAL DE IMPULSO AL SECTOR EMPRESARIAL DE LA DEFENSA

JUNTA DE EXTREMADURA

BALUARTIA

PLAN REGIONAL DE IMPULSO AL
SECTOR EMPRESARIAL DE LA DEFENSA

¿Qué es Baluartia?

- **Plan de la Junta de Extremadura** para incorporar el tejido industrial y tecnológico de la región a la cadena de valor de la defensa, la seguridad y la reconstrucción.
- **Visión:** posicionar Extremadura como territorio estratégico en innovación, formación, tecnologías duales, producción y logística de defensa.
- **Cinco ejes de actuación:** apoyo a la comercialización · I+D+i y tecnología dual · talento, formación y empleo · información · gobernanza y proyección exterior.
- **Hub de empresas proveedoras de defensa:** una de las actuaciones del plan, integrada en el corredor industrial de la Vía de la Plata.

JUNTA DE EXTREMADURA

1

Corredores industriales de defensa

Los corredores de defensa en España

El sector español de la defensa se organiza en corredores industriales, que agrupan a las empresas de un mismo eje territorial y las conectan con el Ministerio de Defensa y con los ejércitos.

- **Corredor Norte** 167 sedes de empresas
- **Corredor Centro-Mediterráneo** 394 sedes de empresas
- **Corredor Sur** 124 sedes de empresas
- **Corredor de la Plata (Vía Carisa)** Asturias–Andalucía



Fuente: Plan Baluartia — Junta de Extremadura (mayo 2025).

El corredor de la Vía de la Plata, ligado al Ejército de Tierra, es una alianza estratégica en construcción: interlocutor válido ante el Ministerio y el resto de corredores. El Hub de Defensa es la pieza con la que Extremadura se incorpora a esa estructura.

2

Por qué Extremadura

Por qué un Hub de Defensa en Extremadura

■ Territorio	Bajo riesgo sísmico, amplio territorio disponible, baja densidad demográfica y clima favorable para pruebas, centros logísticos y de entrenamiento.
■ Presencia militar	Base General Menacho (Brigada «Extremadura» XI), Base Aérea de Talavera la Real (Ala 23), CEFOT n.º 1 en Cáceres, radar de Santa Bárbara y antena del SatCen.
■ Capacidades tecnológicas	SECTI: UEX, CIIAE, CCMI, CIEMAT, COMPUTAEX, INTROMAC, CICYTEX y CTAEX. Electrónica y materiales, ciberseguridad, energía, drones y robótica.
■ Industria y logística	Eje logístico de la Vía de la Plata, terminales ferroviarias, suelo industrial disponible e incentivos.

El Hub reúne esa capacidad, hoy dispersa, bajo un interlocutor único: ayuda y asesoramiento para el acceso a licitaciones y cadenas de suministro, apoyo a la certificación en los estándares del sector y participación en el Fondo Europeo de Defensa.

3

Beneficios para su empresa

Qué gana su empresa al incorporarse

- **Interlocución**
  Voz conjunta ante el Ministerio de Defensa, clientes y los corredores industriales, con el respaldo de la Junta de Extremadura.
- **Ayudas y financiación**
  Orientación hacia los programas del plan: Consolidapyme, Go To Market, Bono Impulsa Defensa e incentivos industriales.
- **I+D y tecnología dual**
  Asesoramiento para el acceso a convocatorias, al Fondo Europeo de Defensa y a las infraestructuras de ensayo del sistema regional de ciencia (SECTI).
  Asesoramiento y apoyo en la creación de consorcios orientados a ayudas de I+D con empresas del Hub.
- **Negocio y visibilidad**
  Presencia en el catálogo regional de capacidades y conexión con empresas tractoras, licitaciones y cadenas de suministro del sector.
- **Certificaciones**
  Apoyo para obtener los estándares exigidos (PECAL/AQAP, EN 9100), con ayudas específicas de consultoría y certificación.
- **Internacionalización y talento**
  Ferias y misiones comerciales con Extremadura Avante (p. ej., MSPO) y captación de personal cualificado, incluidos reservistas.

Beneficios basados en las actuaciones del Plan Baluartia, de la SGEEyC y de Extremadura Avante; su concreción dependerá de los estatutos del Hub y de cada convocatoria.

4

Formación, aceleración y retos

Qué gana su empresa al incorporarse

- **Formación**

  Programas orientados a los requisitos del sector: normativa y certificación aplicables, gestión de la calidad en la cadena de suministro y capacitación técnica de los equipos.

- **Aceleración comercial**

  Acompañamiento para el desarrollo de negocio: identificación de oportunidades, preparación para homologaciones y acceso a tractoras y a programas nacionales e internacionales.

- **Programa de retos**

  Retos tecnológicos e industriales planteados desde la demanda real del sector, para trabajar sobre necesidades concretas y contrastadas.

El detalle de programas, entidades colaboradoras y calendario se comunicará a las empresas adheridas conforme se cierren los acuerdos.



Cómo incorporarse al Hub

01 **Manifestación de interés**
La empresa traslada su interés a la Oficina de Proyecto del Hub o a través de la Consejería de Economía, Empleo y Transformación Digital.

02 **Ficha de empresa**
Cumplimentación de la ficha: capacidades reales, certificaciones, facturación vinculada a defensa y potencial de colaboración.

03 **Reunión y evaluación**
Visita y evaluación técnica por parte de la Oficina de Proyecto, con valoración del encaje en las líneas de trabajo previstas, previa firma de NDA.

04 **Carta de adhesión**
Incorporación al núcleo fundador y participación en la constitución formal de la entidad.

Proceso en fase de creación. Los estatutos, las categorías de socios y las cuotas serán aprobados por los socios fundadores en el momento de la constitución.

BALUARTIA

JUNTA DE EXTREMADURA

Contacto

Oficina de Proyecto del Hub de Defensa de Extremadura

Miguel Hernando Prada, MBA

Máster en Industria 4.0 · Experto en el sector fabril de defensa

Coordinador de la Oficina de Proyecto

Hub de Defensa de Extremadura · Plan Baluartia

miguel.hernando@baluartia.es